

Chargé.e de développement commercial de la formation professionnelle

ANITI – Artificial and Natural Intelligence Toulouse Institute – est un institut de recherche et de formation académique labellisé IA Cluster par le programme France 2030. Porté par la COMUE de Toulouse, il réunit 15 partenaires académiques et une trentaine de partenaires industriels. Nos partenariats avec des entreprises mobilisent aussi bien la recherche et l'innovation pour répondre à des défis scientifiques que le développement de formations de haut niveau à destination du monde socio-économique.

Missions :

A ce titre, vous aurez pour missions de commercialiser l'offre de formation professionnelle en IA à destination de professionnels d'entreprises de tout secteur d'activité et de développer une offre d'accompagnement pour les startups DeepTech en IA colocalisées avec ANITI au sein du B612. Vos activités s'inscriront dans les dynamiques portées par le projet AMI CMA EFELIA-ANITI, l'EDIH OccitanIA et le projet AI Factory France. Rattaché.e à la secrétaire générale ANITI, vous êtes en relation étroite avec la directrice formation ANITI ainsi qu'avec la cheffe de projet EFELIA, le responsable de l'ingénierie de formation ANITI et les enseignants-chercheurs des établissements partenaires. Vos missions seront :

- Analyse du marché :
 - o Partager et échanger avec les enseignants-chercheurs d'ANITI d'une part et les entreprises d'autre part pour s'assurer que les parcours de formations soient adaptés aux besoins des entreprises,
 - o Assurer la veille technologique et pédagogique dans le domaine de l'IA pour garantir l'actualité, la cohérence et la pertinence des formations.
- Prospection des clients :
 - o Assurer le développement commercial des formations selon une stratégie définie,
 - o Prospecter auprès des entreprises (TPE/PME/ETI/Grands Groupes),
 - o Constituer, développer et fidéliser le réseau d'entreprises partenaires et prospects,
 - o Conseiller les clients dans la définition de leurs besoins et les orienter sur les aides possibles,
 - o Promouvoir l'offre de formations en IA aux clients,
 - o Exploiter et mettre à jour des données clients et prospects via notre CRM.
- Promotion des formations :
 - o Intégrer les réseaux de l'écosystème en IA pour les associer aux contenus des formations et les faire connaître, participer à la visibilité de la formation professionnelle des établissements partenaires,
 - o Mobiliser l'expertise de haut niveau des chercheurs d'ANITI pour concevoir des formations cœur IA et IA+X,
 - o Valoriser la [plateforme ANITI](#) de micros-contenus pédagogiques pour public débutant à expert,
 - o Animer des formations sur l'usage éthique des IA génératives.
- Animation de startups DeepTech :
 - o Prospecter des startups en IA selon leur potentiel de collaboration avec les équipes de recherche ANITI et promouvoir l'offre d'hébergement au B612 en colocalisation avec ANITI,
 - o Concevoir un programme d'animation de ces startups pour développer les collaborations,
 - o Animer les liens entre les startups et accompagner leur ancrage dans l'écosystème IA toulousain.
- Être force de proposition quant à la politique de l'offre de formation continue de l'Education Committee d'ANITI.

Vous êtes :

De formation Bac+3 minimum, vous justifiez d'une expérience significative dans le développement commercial de la formation professionnelle.

Compétences techniques et connaissances

Connaître l'environnement de la formation professionnelle • Savoir conduire une analyse marché • Maîtriser les techniques de prospection commerciale • Savoir mobiliser, coordonner et gérer des ressources de différentes natures dans un environnement complexe

Compétences transverses

Leadership • Autonomie • Sens commercial et de la négociation • Capacité d'adaptation et facilité d'apprentissage d'une discipline nouvelle telle que l'IA • Réactivité • Excellent relationnel, sens de l'intelligence collective • Une bonne connaissance du monde de l'entreprise • Une connaissance du secteur académique serait un plus.

La Communauté d'universités et établissements de Toulouse rassemble 15 établissements d'enseignement supérieur de l'académie de Toulouse et s'appuie sur les 7 organismes de recherche nationaux présents sur le site toulousain. Elle porte la stratégie collective d'enseignement supérieur et de recherche et est en charge de la coordination territoriale. Ses équipes déploient leurs activités sur tous les domaines de la vie universitaire : formation (licence, master, doctorat), vie étudiante, santé des étudiante.s, recherche, valorisation et relations entreprises, diffusion de la culture des sciences et des techniques, relations internationales, transition environnementale et sociale, immobilier, gestion et exploitation des campus, coopération documentaire, numérique.

En savoir plus : www.univ-toulouse.fr

Référence de l'offre

ANITI-2026-CDVFP

Date de publication

24/06/2026

Date prévisionnelle de prise de poste

14/09/2026

Type de contrat

CDD

Durée du contrat

3 ans

Statut

Contractuel de cat.A

Salaire

Selon les grilles de la fonction publique
et expérience

Niveau d'études requis

Bac + 3

Expérience

5 ans

Lieu de travail :

Toulouse (31)

Quotité de travail :

100%

Les +

- Télétravail (jusqu'à 2 jours/semaine)
- Travail sur 4,5 jours/semaine
- 53 jours de congés annuels

Pour postuler

Adresser cv + lettre de motivation
à candidature@univ-toulouse.fr
À l'attention du service RH de la Comue de
Toulouse
(rappeler la référence de l'offre)
avant le 23/07/2026.

Processus de recrutement :

Les entretiens des candidate.s pré-
sélectionné.e.s se dérouleront fin août en
nos locaux.

Contacts :

Séverine Daignan, chargée de recrutement
Tél. 05 61 00 91 01
Prénom Nom, fonction
Tél. 00 00 00 00